



iPresso to platforma Marketing Automation najnowszej generacji. Doceniana na świecie, wybierana przez największe marki i szybko pozyskująca nowe (więcej: <http://ipresso.pl>).

Zdobytaj z nami nowe rynki! Masz wizję, pomysły i dobre praktyki? Podbijaj świat razem z nami! Dlatego w związku z dynamicznym rozwojem firmy poszukujemy ambitnej osoby na stanowisko:

JUNIOR ACCOUNT MANAGER [WARSZAWA]

Wymagania:

- Motywacja i organizacji pracy
- Umiejętności utrzymywania długoterminowych relacji
- Orientacji na wyniki i osiąganie celów
- Wiedza w zakresie marketingu w Internecie i nie tylko
- Znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie
- Wiedza w zakresie technologii webowych, marketingowych, rozwiązań mobilnych - mile widziana
- Samodzielność i sumienność w realizacji zadań
- Prawo jazdy kat. B
- Preferowane wykształcenie marketingowe lub pokrewne lub dowiedziony w praktyce zmysł marketera 😊
- Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office

Obowiązki:

- Obsługa obecnych klientów w zakresie potrzeb, procedur obsługi
- Wsparcie pozyskiwania nowych klientów w sektorze korporacyjnym,
- Współpraca z Account Managerami
- Ścisła współpraca z zespołem Customer Success
- Przygotowywanie ofert i prezentacji
- Budowanie i utrzymywanie biznesowych relacji z kluczowymi klientami i partnerami
- Badanie rynku w zakresie poszukiwania nowych możliwości biznesowych
- Wspierania wdrażania do sprzedaży nowych produktów i usług
- Inicjowanie działań prosprzedażowych

Oferujemy:

- Pracę w innowacyjnej firmie technologii marketingowych,
- Pracę z największymi markami
- Udział w tworzeniu nowych rozwiązań produktowych
- Dużą samodzielność i wpływ na organizację pracy
- Przyjazną atmosferę pracy
- Atrakcyjny system premiowy
- Udział w szkoleniach
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Narzędzia pracy
- Pracę w młodym, dynamicznym zespole

CV z krótkim opisem prosimy przesać na adres: job@ipresso.com